

Qu'est-ce qu'un tarif douanier?

Vous vous demandez ce que sont les tarifs douaniers et comment ils fonctionnent? Pour le savoir, continuez à lire!

Qu'est-ce qu'un tarif douanier?

C'est **une taxe sur les biens et services qui franchissent les frontières d'un pays.**

Quels sont les différents types de tarifs?

Un **tarif à l'importation** est une taxe sur les biens et services qui entrent dans un pays. C'est le plus répandu. Les **tarifs à l'exportation** taxent quant à eux les biens et services envoyés à l'étranger.

Qui fixe les tarifs douaniers?

Ils sont imposés par les **gouvernements.**

Qui les paie?

Les tarifs à l'importation sont payés par les **importateurs.** Les tarifs à l'exportation sont payés par les **exportateurs.**

Pourquoi les gouvernements imposent-ils des tarifs douaniers?

Ils le font pour plusieurs raisons. Le plus souvent, ce sera pour **protéger les industries de leur pays** en rendant les produits importés plus dispendieux.

Font-ils baisser les prix pour les consommateurs?

Non. Ils ont habituellement l'effet contraire.

En pratique, comment fonctionnent-ils?

Supposons que les États-Unis imposent un tarif douanier de 25 % sur les importations en provenance du Canada.

À cause de cette mesure, toute entreprise américaine qui importe des biens canadiens chez elle devra payer au gouvernement des États-Unis une taxe de 25 % sur ces biens.

Par exemple, vous possédez une entreprise manufacturière au Canada et un client américain vous achète régulièrement une pièce qui vaut 100 \$. Avant le tarif douanier, il vous donnait tout simplement 100 \$ pour la pièce et l'importait aux États-Unis sans payer de taxe.

Avec le nouveau tarif douanier de 25 %, il doit vous payer 100 \$ pour la pièce ET verser 25 \$ au gouvernement américain. Voici le calcul :

1 pièce à 100 \$ x 25 % = tarif douanier de 25 \$
Coût total de l'importation de votre pièce
Avant le tarif : 100 \$
Après le tarif : 125 \$

Votre client va-t-il absorber ce coût supplémentaire et accepter de faire moins de profit? Probablement pas. Il aura donc le choix entre plusieurs options.

Il pourrait refiler le coût des tarifs douaniers à sa clientèle, mais celle-ci ne sera pas contente de cette augmentation.

Il pourrait aussi chercher un autre fournisseur pour avoir sa pièce à moindre coût. S'il en trouve un, vous perdrez votre client ou devrez évaluer ou battre le prix du nouveau fournisseur.

S'il doit continuer d'acheter des pièces auprès de vous, faute de solution de rechange, il voudra probablement négocier un prix inférieur pour compenser le coût du tarif.

Si vous acceptez de baisser vos prix, vous réduirez probablement vos coûts ailleurs pour protéger votre marge de profit. Vous pouvez le faire en diminuant le salaire ou les heures de votre personnel, ou même en faisant des mises à pied. Vous choisirez peut-être plutôt d'investir dans des technologies vous permettant de remplacer une partie de votre main-d'œuvre.

Quels sont les effets des tarifs sur les prix à la consommation?

En Amérique du Nord, **les chaînes d'approvisionnement sont fortement intégrées.** Donc, les pièces et les composants traversent souvent plusieurs fois les frontières avant d'aboutir dans un produit fini. Si des tarifs douaniers sont appliqués chaque fois qu'une même pièce franchit une frontière, le prix de ce produit fini sera plus élevé. Et si un pays réagit à des tarifs douaniers qui lui sont imposés en faisant la même chose de son côté, ce qu'on appelle des tarifs réciproques, les coûts pour les consommateurs pourraient augmenter encore plus.

Pour une analyse approfondie des dernières nouvelles économiques, consultez la page [Études économiques de Desjardins](#) sur notre site Web.